

doi 10.3969/j.issn.1673-2006.2010.01.010

美国华人移民经济发展的动因及影响探析

李世友, 周思山

(宿州学院 社会科学与管理工程系, 安徽 宿州 234000)

摘要: 20 世纪 60 年代以来, 华人拥有了人才、金融、社会三大资本优势, 华裔经济在美国主流经济中已占有一席之地: (1) 华人经济的产业不再囿于传统的制衣、餐饮等产业, 新的企业不断增多 (金融、房地产等), 华裔高科技产业的发展更快, 21 世纪产生了一大批令世人都刮目相看的高科技产业巨子; (2) 区域上, 华裔经济的中心已冲出美国各大城市的唐人街, 向城市其他区域及郊区, 甚至乡镇伸展。华裔经济的发展使华人在美社会地位得到显著提高, 有的已涉入政界; 同时华人移民经济的发展给中美贸易的发展带来了新的契机和领域, 同时也传播了中华文化, 增进了中美文化交流。

关键词: 美国; 华人移民; 经济发展

中图分类号: F014.32 **文献标识码:** A **文章编号:** 1673-2006(2010)01-0031-04

近 30 年来, 随着国际移民潮的日益高涨, 美国少数族裔经济的发展突飞猛进。美国政府于 1965 年、1978 年、1990 年三次修改移民法。此间, 中国改革开放, 1979 年中美关系正常化, 进入美国的中国大陆移民激增, 而随着华人移民人口的增加, 华人移民拥有的企业数量也在不断增加, 规模不断扩大。美国少数族裔经济中, 华裔经济首当其冲, 是发展最快的一支经济力量。

为什么美国华人移民经营企业的人数特别多? 华人移民经济是在什么历史背景和前提下形成和发展的? 在美国经济发展中, 华裔经济占据什么样的地位? 本文将对上述问题作简单探讨, 以抛砖引玉。

1 华裔经济形成的历史背景和前提条件

华人移民是移民美国最早的一个亚裔群体, 始于 19 世纪早期。华人在美办企业、做生意的历史与华人移民美国的历史一样久远。这期间, 华人也曾直接受到美国排华和种族隔离的负面影响。不过, 在早期阶段, 为了利用华工开发西部, 不论是联邦政府, 还是地方政府, 对华人移民都不加限制。“19 世纪 40 年代末期去美的华人, 大多是受淘金热潮吸引而到加州的劳工”^[1], 开始时在矿山劳作, 后来又从事各种各样的苦工, 如修铁路等。在 19 世纪 60 年代, 约有 12 000 名华工参加了横贯美国的西线铁路建设, 打开了从东海岸到西海岸的通道, 那时, 华工占加州

全部劳动力的 1/4。他们为美国尤其是加州的经济发展作出了巨大贡献。但是美国主流社会对华人一直存有严重的偏见。内战结束后, 随着铁路工程的竣工以及 19 世纪 70 年代初发生的经济衰退, 美国白人与华人就业竞争日益加剧, 加上华人独特的外貌、宗教信仰和语言文化, 使得白人更加排挤华人, 在就业方面对华人越来越歧视, 并对政府施加压力, 通过立法排华。从 1882 年 5 月 6 日起, 美国国会先后通过了十多个排华法案, 华人移民长期被拒于门外, 华人华侨受尽了种族歧视, 生存异常艰难。

1882 年美国国会通过并实施《排华法》后, 为了躲避社会歧视和暴力迫害, 华人开始移入西岸的旧金山等大城市, 同时向中部和东北部大城市迁移, 并在大城市里的贫民窟里聚居, 形成了早期的唐人街。

唐人街的起源及华裔经济的发展, 与华人在美国受种族歧视所陷入的困境有直接的关系。“早期的唐人街主要是单身男性华工的聚居地。这些华工大多把妻儿老小留在家乡, 只身到美国淘金, 希望早赚到钱, 衣锦还乡。这些华工身边没有家眷, 劳累一天后, 只好到廉价的咖啡馆去用餐、聚会、闲聊, 以驱除寂寞与思乡之情。”^[2]于是, 茶楼和餐馆以及为满足华工日常生活需要的服务性小企业应运而生, 且越来越多。此外, 由于华人无法进入美国主流社会经济体系就业, 他们也不得不寻找一些与白人不相竞争的行业和工作职位, 如餐饮业和洗衣业。二战以前,

收稿日期: 2009-08-28

基金项目: 宿州学院院级人文社科项目 (2007ysk02)。

作者简介: 李世友 (1968-), 安徽萧县人, 副教授, 主要研究方向: 当代社会经济与国际关系。

这两个行业是华裔经济的两大支柱。许多华人利用亲友间的互相帮助,通过各种同乡会、宗亲会借钱集资开办小餐馆。这样,华人移民办的这两类企业越来越多。尽管早期的华裔经济行业单一、规模较小,而且大多是家庭式经营,但它的发展,充实了华人社会的创业精神文化。

由此可见,华裔经济的发展与历史和社会结构方面的因素(即种族歧视、排斥等)关系密切。但当后来美国成为一个较为包容的多元社会时,为什么华人仍然热衷于办企业呢?笔者认为,这与1965年以来的国际移民潮有很大关系。从1970年到2000年,美国华人移民人口增长了近6倍,多达200多万,华人企业的数量也急速增长。之所以如此,是因为华人移民有三方面的优势:人才资本——受过良好教育,掌握先进的技术;金融资本——有资金或者有集资门路;社会资本——有广泛而密切的社会关系网。20世纪60年代以后,华裔经济能冲出原来小打小闹的框框,就是因为华人移民拥有这三种资本上的优势。

美国华人移民的优势,首先是拥有人才资本。最突出的是他们的整体教育水准高,具有全球经济的工作经验和先进的专业技术。相比之下,在美华人存在严重的语言障碍,英文程度不高的人往往难以在主流经济中找到好的、专业对口的工作。不过,语言障碍并没有对他们造成太大影响。因为许多受教育程度高的华人在移入美国前就积累了丰富的工作经验和专业知识,这弥补了他们语言上的不足。

其次是拥有金融资本。华人移民中的大部分都是带着自家多年的积蓄或资金到美国创业,寻求更好的生活。另外,华人艰苦奋斗、节衣缩食的传统,也使得一些出身和收入低微的移民,有可能通过集资开办企业,从小做起,逐渐做大、做强。

小规模的经济活动靠家庭的积蓄尚可启动或支撑,大规模的经济活动就不是家庭积蓄能启动和支撑起来的了。所以,除了人才资本和金融资本外,还需拥有社会资本,即通过社会关系来筹集资金和提供劳动力。华人移民除了通过校友会、同乡会、宗亲会等族裔团体的帮助来筹集和调动资金外,还通过与母国的密切联系筹资。而母国即中国在1979年中美关系正常化以来,一直在各方面(包括资金)给华人移民以巨大支持,使他们的事业能有所成。

2 华裔经济发展的影响

2.1 华裔企业在美国的行业和地理分布不断扩大

1990年,美国对1965年以来的移民法进行了最大幅度的修改,除优先专业技术移民外,还新增投资移民项目,美移民法从此进入“选择职业技术移民

时期”。近30年来,带动美国经济的新的增长点,是被称为“新经济”的高新技术产业和全球化带来的新契机与新领域。这些新的经济增长点,为美国华人移民提供了平等竞争的机会和发挥其自身优势的空间。随着中美两国相关政策和国际大环境等的变化,美国华人移民人口由1973年的43万人激增到2004年的335万人。华人移民的职业与经济状况发生了令人注目的变化。一方面,传统的唐人街经济得到发展;另一方面,在高科技和贸易领域大为拓展。

2.1.1 唐人街成为华人移民产业集聚与经济扩张的根据地

在美国,将近70%的华人移民集居在五大州,即加州、纽约州、得克萨斯州、新泽西州和夏威夷州。这五大州集中了全美国76%的华裔企业,而且这些华裔企业多集中于各城市的唐人街,可以说,唐人街是华人移民产业集聚与经济扩张的根据地。首先,唐人街为东方食品、用品与特色产品的加工与销售中心,生产功能随着商品消费量的猛增而不断扩大。其次,唐人街不仅是移民群体自己民族生活用品和文化用品的供给中心,廉价劳动力所创造的低成本,还使它成为纺织、成衣之类面向整个社会的产品加工中心。再者,在传统产业(制衣、餐饮、中式食品超市等)在唐人街强化的同时催生出许多相关行业与服务业,如移民服务社、职介所、银行、中国保健业、房地产业等。作为商品市场、资讯市场、劳动力市场的中心,唐人街产业种类增加,上下游配套,形成较为齐备的产业链。因此,不能不说它是华人移民产业集聚经济扩张的根据地。正是因为有这么牢固的根据地,随着美国经济的发展,华裔经济的中心也冲出了唐人街,向美国的各城市、郊区,甚至乡镇伸展。特别是中餐馆,在很短时间内就遍布美国各地,几乎无处不有。

华人餐饮业是目前为止最为重要的商业之一。1965年后,来自中国不同地区的移民涌入,使得在美国的华人饭店数目增加,其发展也呈多样化趋势。同时,大众对华人餐饮的需求开始提高,这种现象出现的原因之一是1972年的尼克松访华。华人为了应付不断增长的需求,开始建立更多的饭店,加大食品供应范围及添加中国不同地区的菜式,装修上也突出中国的民族特色,食品的口味上也加以调整以适合美国大众。从而让华人饭店能更多地被主流社会所接受,跟上了当时政治形势的华人餐馆老板们及时地将中式菜肴美式化,进一步拓展了他们的市场。

2.1.2 华人、华侨高科技产业在美国的发展

在新发展的行业中,最为突出的是知识和资金密集型行业,如金融、房地产、教育、法律、医疗卫生

等。值得注意的是,在美国高科技产业发展中,华裔高科技产业占有一定的比重。高科技产业处于美国主流经济的前沿。因为其新,所以为华人知识新移民提供了一个与白人在同一起跑线上同台竞争的平等空间。

美国加州的硅谷是新经济的象征,是新型高科技产业的集中地。这里虽只有 40 万人,但全美 40% 的创投基金投入此地^[3]。上世纪 80 年代开始,在此创业的华人移民与日俱增。有资料显示,在硅谷,华人移民创业比重,1980 年为 9%,90 年代后期增至 20%。20 世纪 90 年代,来自中国大陆的知识新移民大量进入就业市场,并迅速成为硅谷华人的主体。有调查显示,硅谷创造的财富中,40% 有华人的参与,每年涌现的 5 000 家初创企业,约有 1/4 由华人创办^[4]。

以 2005 年度营业额评选出的硅谷上市公司 150 大企业名单中,18 家华裔企业榜上有名:黄仁勋创办的 Nvidia 排名第 6,陈文雄曾参与创办、经营的旭电排名第 9,黄德慈为现任执行长的新聚思排名第 14,由杨致远创办的雅虎排名第 15,吴聪庆创办的 Amel 排名第 37,由黄炎松创办的凯登斯排名第 46,陈都创办的格迈排名第 63,吴日正、洪筱英参与创办的豪威科技排名 71……不一而足^[5]。

在加州以外,美东地区也出现一些高新技术产业聚居地,逐渐吸引了华人知识移民。如新泽西州,华人白领阶层已形成几个主要聚居地区。

2.2 华人移民经济发展的影响

2.2.1 华人移民的社会地位得以提高

最近几十年,随着华人移民经济的发展,华裔第二、三代通过教育,其社会政治地位不断向上攀升。他们中相当多人从事专业技术工作或担任白领,只有少数人继续从事父辈移民所经营的行业。经济上的成就使他们在地理上的移动成为可能,他们很少继续住在传统的唐人街。经济上的成就也使他们在社会政治上的地位有所改变,他们不但不像以前那样被白人歧视,而且已有不少华人移民涉入政界,有的已成为美国政界中的头面人物。

美国《福布斯》杂志 2006 年 9 月 21 日公布美国 400 强富豪排行榜^[6],有五位华人跻身其中,他们分别是排名 77 位的美国药品伙伴公司执行长孙雄、排名 140 位的台湾国际航电董事长高明环、排名 140 位的雅虎执行长杨致远、排名 215 位的香港利丰集团主席冯经国、排名 374 位的加州 MARVEL 公司创办人戴伟立。他们的成就提高了华人移民在美国社会上的地位,他们是华人的骄傲。

2.2.2 中美经济、文化的交流与合作得到很大促进

伴随着经济全球化,越来越多的中国制造的商品涌入美国,越来越多的美国品牌希望开拓中国市场,这给日益密切的中美贸易关系带来了新的机会,为美国华人移民经济的发展提供了空间和舞台。华人移民利用熟悉双方文化、经济的优势,在其中日益活跃。而他们的活跃反过来又促进了中美贸易的发展,促进了中美经济的合作。据纽约“美国商务中心”总裁姚定康估计,现在每年 2 000 多亿美元的中美贸易额中,70% 由在美华人移民促成。

利用全球化趋势而上,以温州移民最为突出。一开始,他们依靠温州发达的轻工业,以低廉优质的轻工产品打开美国市场,温州人的商店和企业开始遍布纽约。近年,纽约华人社会温州移民蔚然成势。温州人善于经商,吃苦耐劳,能睡地板,能做老板。大型超市可谓温州移民的主战场,近几年,在皇后、布鲁克林等区,几乎所有新兴的大型超市为温州移民所开,其中,中美超市集团、大丰超市、金丰超市等,更是以其庞大气势占据着社区黄金地带。除开超市外,他们还逐渐利用手中雄厚资金进军旅馆、地产业,朝着企业集团的方式整合管理,成为华人移民在美创业的典范。美国人口普查局少数族裔商业发展部主任郎斯顿表示,华人移民今天的情形,类似 20 世纪初的犹太人,他们有聪明的经商头脑,利用母语之便与祖国做生意。美国泛亚商会董事俞人杰认为,中美贸易发展的确给在美华人移民带来更多商机,他们利用商机发展了自己,也反过来促进了中美贸易,给母国经济发展带来好处^[7]。

自进入 21 世纪,华人饭店的数目成倍增长。在美国现有 20 000 多的员工。这些饭店运营人设法满足那些不熟悉华族文化和华族食品的顾客的需求。通过在美国广大地区销售华族食品,中华民族的精神也得以推广。华人饭店真可谓当之无愧的华族文化的前哨和先锋。许多华人饭店里演奏华人音乐,穿华人服装,供应中国啤酒、白酒及中国甜品。在华人的重要节日期间,这些饭店还会供应特殊的食品。在中国新年期间会有舞龙狮和中华武术表演。这些都使得在外吃饭不仅是一种美食的享受,也是一种民族文化的交流和传播。

3 华人移民办企业、做生意的利与弊

在美国,毫无疑问,少数族裔经济的发展可以为弱势少数族裔群体及成员提供创业和就业机会。刚刚踏入美国的华人新移民,有许多是既不懂英语、又缺乏适应美国劳务市场的学历和能力,想在主流社会求职又缺乏门路,根本不可能在主流劳务市场就业。对拥有人才资本和金融资本的新移民来说,自己

办企业是上策,既可避免去充当工资低微的劳工,又可能有效防止自己移民美国之前所积蓄的各种形式的资本(知识、技能、金钱等)贬值,还可以继续保持自己原有的社会经济地位。

通过开办和经营自己拥有的企业,华人移民既可以在经济上站稳脚跟,又可以维护自己的尊严,甚至还可以步入美国主流社会。在改善了家庭经济地位后,也同时为自己和家庭建起安乐窝。

华裔经济的发展还可以为那些不懂英语、劳动技能低的华人移民提供就业机会。“虽然受雇于华裔经济的企业工资待遇可能比同行业的低,甚至有人认为这是华人之间的互相剥削。但从移民社会整体效益看,这对华人老板和工人都有好处,使得双方都可以在美国立足、生存,乃至致富。”^[8]

此外,华裔经济的发展,还可促进华人社区的经济、社会、文化全面和平衡地发展,以加强和巩固美国华人移民社区建设,强化华人的文化价值观和行为规范,从物质和精神方面帮助族群成员,特别是年轻一代奋发向上,争取成功。

华裔经济的高速发展也带来一些问题。最明显的问题是造成华人社区内人流和车流的过分密集,导致交通混乱和堵塞。另一问题是由于华人移民的增多,对住房的需求量过大,再加上房地产的炒作,引起房价飞涨,使社区内贫民的居住条件恶化。第三个问题与同化有关。华人移民整天忙于创业,对美国政治不太关心,对融入美国社会兴趣不大。由于华裔经济的发展使得华人移在自己的社区内也能丰衣足食,因此产生社会上和心理上的自我封闭;另外,华裔企业和人口增多了,华人也可能排外,把自己的社区作为避风港,不去学习美国人的文化生活习惯和

生活方式,虽身在美国,甚至加入了美国籍,但并没有把自己看作美国人,甚至把美国人称作“外国人”。

4 结语

近 30 多年来,美国华人移民经济迅速增长,其主要动因是移民到美国的华人越来越多,而且基本上都拥有丰富的人才、金融和社会三大资本,为创业者和投资者提供了坚实的基础。同时,大量华人知识移民的涌入,又注入了专业技术人才,从而刺激了华裔经济在美国的飞速发展,不但不再囿于主流经济的边缘,还能直接与主流经济竞争,或者与之合作、融为一体。这样一来,美国华人移民经济的发展直接或间接地促进了中美经济的交流与合作,在经济全球化过程中起到一定的积极作用,也一定程度上传播了中华民族精神,促进了中美文化交流。

参考文献:

- [1]柯立芝 中国移民[M] 纽约:霍尔特出版公司,1909: 34
- [2]周敏 唐人街[M] 北京:商务印书馆,1995: 28
- [3]李爱慧 透视当代美国华人的社会经济地位[J] 东南亚研究,2005(4): 75-78
- [4]王保华 从封闭式族群经济到高科技产业[N] 星岛日报,2006-07-03(02).
- [5]美国人口普查局 美国共有华人企业数额[EB/OL] 2006-04-10[2009-06-08] <http://www.singtont.com>.
- [6]朱慧玲 近 30 年来美国华侨华人职业与经济状况的变化及其发展态势[J] 八桂侨刊,2007(1): 23-27.
- [7]龙登高 美国人经济在边缘与前沿的成长[N] 世界日报,2006-05-17(04).
- [8]游仲勋 华侨华人经济[M] 东京:钻石出版社,1995: 149

(上接第 20 页)市场争夺的历史。这一规律是理解当今世界许多重大经济事件的钥匙,例如世界贸易保护主义抬头、中国未来将面临更多贸易摩擦等。

何新有很多超前的预测和洞察。如在国内 1989 年即指出中国经济中的生产力过剩问题,较早提出我国社会主义经济中存在生产过剩问题引起的经济衰退,这在当时是一种极其大胆的理论新见解^{[5]273}。又如在 1997 年亚洲金融危机爆发前夜指出中国应警惕金融危机以及泡沫问题。1997 年在中国当代经济学文献中第一次提出并于 2003 年深入研究了现代经济中的“地租”问题^{[5]165}。在国内较早提示了世界上三大货币经济集团(美元、马克、日元圈)的崛

起^{[5]273}。

参考文献:

- [1]何新 思考:新国家主义的经济观[M] 北京:时事出版社,2001
- [2]何新 思考:我的哲学与宗教观[M] 北京:时事出版社,2001: 8-9
- [3]何新 为中国声辩[M] 山东:友谊出版社,1997: 3
- [4]何新:论价值规律与当代世界经济[EB/OL] [2009- 02 - 18] <http://www.1911.cn>
- [5]何新 何新论金融危机与中国经济[M] 北京:华龄出版社,2008